



## NEWSLETTER JUIN 2013

### PROJET CASH :

## REVEILLEZ L'ARGENT QUI DORT !!!

DAF Evolution: Solutions de Cash et Outils de Pilotage pour Booster votre Business

#### EDITO:

Les banques ne prêtent plus en court terme autrement qu'en affacturage. Mais savez vous que dans votre société vous avez du cash disponible qui vous tend la main?

Vous avez travaillé votre relance clients, c'est bien. Mais cela ne représente que le sommet de l'iceberg. Il reste tellement de choses à faire y compris sur les clients.

Mettez en place, au sein de votre entreprise, un projet cash, avec une approche long terme. L'impact sera majeur sur votre cash, mais également sur vos résultats et surtout, vous ferez tomber les barrières. Vous décloisonnez votre entreprise et vous remettez le client au cœur de votre business.

Alors suivez le guide, dans cette newsletter et la prochaine.

Michel Pivot

Gérant

#### Une obligation de survie

Tout le monde le sait, le cash est comme l'eau, qu'il cesse de couler et tout s'arrête. Les entreprises en ont un besoin vital, mais aujourd'hui, les fleuves se sont transformés en rivières voire en ruisseaux. Le financement externe des entreprises se tarit tant sur le plan bancaire que sur le plan des investisseurs. Pour les PME, l'enjeu est encore plus important, car leurs poids, par rapport à leurs interlocuteurs extérieurs est faible. Quand la ressource s'affaiblit, il faut aller explorer d'autres horizons pour trouver les nouvelles sources. Pourquoi mettre en place un projet cash au sein de l'entreprise ?....

#### Les conditions du succès:

Ca y est, vous vous êtes décidé. Il faut absolument que vous mettiez en place, dans votre entreprise, un projet CASH. Bravo, le premier pas est fait, c'est souvent le plus difficile. Toutefois, il faut maintenant vous donner toutes les chances pour que cela soit un succès. Voyons les éléments essentiels pour réussir ? ....

#### Mettre le client au centre

Le projet cash c'est, bien sûr, la recherche de l'optimisation des entrées et sorties d'argent. Vouloir accélérer les entrées et réduire, ralentir les sorties c'est l'objectif. Toutefois, sauf en cas de crise grave du cash, mais là on n'est plus dans un projet, mais dans un état d'urgence, il faut le faire dans une optique de long terme. Cash n'est pas antinomique à résultat, mais se conjugue excessivement bien avec lui. Pour cela il est indispensable de mettre le client au centre de votre réflexion voyons pourquoi ?...

#### Des outils de mesure:

Vous avez décidé de mettre en place un projet cash, c'est bien, car cette décision n'est pas facile et, comme vous avez compris, va provoquer beaucoup de changement dans l'entreprise. Mais on constate que s'il existe des outils au sein de l'entreprise pour suivre le résultat, les outils pour suivre le cash sont souvent absents. Il est clair que sans thermomètre, il est plus facile de dire que le malade est en bonne santé. Il ne peut pas y avoir de projet sans outil. Voyons ce qui est indispensable....

***DAF Evolution accompagne les PME pour mettre en place des projet CASH en collaboration étroite avec le dirigeant et l'ensemble de ses équipes. L'objectif est de redonner des marges de manœuvre en apportant des solutions concrètes et pragmatiques.***

Commentaires: [contact@dafevolution.fr](mailto:contact@dafevolution.fr)

Désabonnement: [desinscription@dafevolution.fr](mailto:desinscription@dafevolution.fr)

DAF Evolution SARL au capital de 5000€ - 2 rue de l'Eglise, 95450 Commeny - Mob: 06 11 20 88 91 - Siret: 751 905 613 00012

[www.dafevolution.fr](http://www.dafevolution.fr) - [www.dafevolution.blogspot.com](http://www.dafevolution.blogspot.com)